



HOME
BOUTIQUE
BY TEGRA

Roteiro para abordagem

- 1) Bom dia (tarde ou noite) meu nome é _____ e trabalho na **Tegra Vendas**, tudo bem?
- 2) Então, estou entrando em contato para falar sobre nosso lançamento na quadra da praia de Icaraí, o **Home Boutique by Tegra**, o(a) Sra.(a) já ouviu falar?
 - Então, se trata do primeiro lançamento com conceito Home Boutique de Icaraí, trazendo **SOFISTICAÇÃO, LAZER e SEGURANÇA, localizado na rua do La Mole** (Rua Comendador Queirós 80ª);
 - O projeto conta com uma **Piscina de 25m climatizada, salão de festas, academia, bicicletário, espaço dedicado aos Pets (Animais de estimação), entre outros itens de lazer** (São mais de 25 espaços pensados cuidadosamente para quem vai morar);
 - E tem mais, o empreendimento conta com **2 Salas de reunião no hall de acesso, exclusiva para uso dos moradores** (Aulas de inglês particular, atender um fornecedor sem que ele entre no lazer do prédio, home office, etc).
- 3) E sem falar nas plantas, **3Q e 4Q**, variando de **92m² a 132m²**, em um **bloco exclusivo** com apenas **92 apartamentos** no total;
- 4) E ainda tem mais! Teremos **Gerador para casos de emergência (Dedicado aos elevadores, portões, iluminação do prédio e sistemas internos)**, além de um **Sistema de reaproveitamento de água das chuvas para os jardins**, que ajudará na **redução do valor do condomínio**;
- 5) Então, gostaria de agendar um dia com o (a) Sr. (a) para conhecer melhor o empreendimento no **stand de vendas**, estamos com um **decorado lindo**, com os **acabamentos que o Sr. (a) poderá personalizar junto a TEGRA**, podemos agendar esta semana?